

## PUBLIC CONCERNE

### Par la voie de l'apprentissage :

Jeunes âgés de 16 à 29 ans révolus (dès 15 ans si sortie de 3<sup>ème</sup>) au début de la formation

Sans condition d'âge pour les personnes :

- Reconnues travailleur handicapé
- Ayant un projet de création ou reprise d'entreprise nécessitant le diplôme
- Sur la liste des sportifs de haut niveau

### Par la voie de la formation continue :

En contrat de professionnalisation :

- Jeunes âgés de 16 à 29 ans révolus au début de la formation
- Demandeurs d'emploi d'au moins 29 ans
- Bénéficiaires de minima sociaux

Autres dispositifs :

Salariés, retraités, demandeurs d'emploi

## CONDITIONS D'ACCES

Admission sur dossier de candidature et entretien.

### Par la voie de l'apprentissage ou le contrat de professionnalisation :

L'inscription définitive est conditionnée par la signature d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation avec une entreprise dont le secteur d'activité correspond au métier visé.

**Pour les autres dispositifs :** une convention de stage devra être signée avec une entreprise d'accueil.

## PRE-REQUIS

Etre titulaire d'un diplôme de niveau 5 de la filière BTP (BTS, titre, etc.)

## DUREE

- Standard : 1 an
- Adaptée à votre profil après positionnement à l'entrée en formation

## LIEU(X) DE FORMATION

### Bâtiment CFA Evreux

1006 rue jacquard 27035 Evreux Cedex

## EFFECTIF

MINI : 8 apprenants par groupe  
MAXI : 16 apprenants par groupe

# ● BACHELOR CHARGE D'AFFAIRES BTP Dominante ENERGIE

## > MÉTIER(S) VISÉ(S)

- Chargé d'affaires
- Technico-commercial
- Responsable d'unité

Le chargé d'affaires BTP assure le pilotage du projet de construction de la commercialisation jusqu'à la livraison à son client. Développeur d'affaires, il allie des compétences techniques, commerciales et de gestion de projet. Pour cela, il réalise la prospection, les réponses à consultations, la préparation et le suivi de la réalisation du projet.

## > OBJECTIFS

- Prendre en charge une affaire de l'avant-projet à la livraison en investissant les dimensions techniques et commerciales.
- Gérer les différentes étapes de la relation commerciale de façon autonome et professionnelle.
- Répondre à des appels d'offres avec pertinence en garantissant la notoriété et le développement de l'entreprise.
- Acquérir des compétences managériales solides pour préparer et piloter plusieurs chantiers de travaux en parallèle.

## > PROGRAMME

- **Conduire l'avant-projet de travaux**  
Chiffrage et réponse à un appel d'offre, Etudes techniques BTP Analyse du marché BTP, Projet collaboratif avant-projet travaux.
- **Gérer un projet de travaux**  
Gestion et suivi du projet de construction, Préparation de l'opération de construction, Démarche BIM, Projet collaboratif gestion de projet travaux.
- **Gérer la relation commerciale dans le secteur du BTP**  
Prospection commerciale BTP, Négociation commerciale BTP, Management de la relation client, Stratégie commerciale BTP, Projet collaboratif relation commerciale BTP.
- **Accompagner la stratégie de l'entreprise dans ses évolutions numériques**  
Management collaboratif, Outils du travail collaboratif.
- **Manager l'équipe projet travaux**  
Management et droit social, Gestion de projet et accompagnement du changement, Performance et budget, Projet collaboratif management.
- **Développer ses pratiques professionnelles**  
Pratique de l'anglais métier, Projet professionnel, Actualités métier et/ou territoire, Retour d'expérience et projection.
- **Certifier ses compétences de Chargé d'affaires BTP**  
Team building, Méthodologie de projet d'entreprise, Méthodologie des écrits professionnels, Argumenter pour convaincre.

## ORGANISATION DE LA FORMATION

En alternance :  
65 jours sur 12 mois, la formation est organisée selon un rythme d'une semaine par mois au CFA.

## PERIODE D'ENTREE EN FORMATION

Standard : SEPTEMBRE

Nous contacter pour étudier les possibilités d'entrée en cours d'année de formation

## TARIFS

Contrat d'apprentissage et de professionnalisation : formation gratuite pour l'apprenant, éligible à une prise en charge par l'OPCO de l'entreprise formatrice

Autres dispositifs : devis sur demande  
Nous contacter pour plus de détails.

## + D'INFOS ET INSCRIPTION

Vous souhaitez en savoir plus ?

[www.batimentcfanormandie.fr](http://www.batimentcfanormandie.fr)

- Modalités d'inscription
- Résultats aux examens
- Taux de placement en entreprise
- Journées portes ouvertes
- Découverte des métiers
- Mini stages
- Accessibilité aux personnes en situation de handicap
- [...]

## CERTIFICATEUR PARTENAIRE :



## ➤ MODALITES PEDAGOGIQUES

### Méthodes pédagogiques

La formation combine :

- des retours d'expérience
- des travaux collaboratifs, des apports théoriques
- des mises en situation en mode projet
- des temps d'autoformation en Centre de Ressources ou sur une plateforme de formation en ligne (e-Learning)
- des situations simulées en réalité virtuelle et/ou augmentée

### Outils et moyens techniques

- Salles de formation équipées de PC/tablettes et vidéoprojecteur
- Salles projet :
  - Postes individuels et/ou collectifs
  - Equipements individuels et/ou collectifs
- Plateforme LMS (e-learning)

### Moyens humains

- Formateurs d'Enseignement Professionnel disposant d'une expérience terrain
- Formateurs d'Enseignements Généraux
- Responsable de Centre de Ressources et d'Aide à la Formation (CRAF)

### Modalités d'évaluation

Évaluation formative tout au long de la formation par un suivi régulier des progrès, des acquis et des activités, notamment sur le lieu d'apprentissage

Évaluation certificative conforme aux modalités de l'organisme certificateur :

- Epreuves ponctuelles en centre de formation
- Évaluation par l'entreprise d'alternance
- Rédaction d'un mémoire professionnel soutenu à l'oral devant un jury de professionnels

## ➤ VALIDATION DU DIPLOME

Diplôme de niveau 6 inscrit au RNCP permettant la validation d'un ou plusieurs blocs de compétences (Code RNCP : 35547 / + d'infos sur [certificationprofessionnelle.fr](http://certificationprofessionnelle.fr))

**Bloc de compétences 1** : Gérer la relation commerciale dans le secteur du BTP

**Bloc de compétences 2** : Conduire l'avant-projet de travaux : élaborer une offre technique et commerciale

**Bloc de compétences 3** : Gérer et suivre un projet de travaux

**Bloc de compétences 4** : Manager l'équipe projet travaux

**Bloc de compétences 5** : Accompagner la stratégie de l'entreprise dans ses évolutions numériques

## ➤ POURSUITE DE FORMATION

- Titre d'Ingénieur BTP
- Titre Manager de Direction Opérationnelle
- Titre d'Ingénieur Performance Énergétique
- Tout autre titre de niveau 7 (BAC+5) en 2 ans

Retrouvez toutes nos formations sur [www.batimentcfanormandie.fr](http://www.batimentcfanormandie.fr)